



脱 Excel 脱 属人化 脱 非効率

直感操作で社内データを 簡単におまとめ

[ノーコードで使える企業向けWEBデータベース]



セキュリティ対策自己宣言



30日間 無料トライアル

〓 実施中 〓

Index

01	PigeonCloud (ピジョンクラウド) について	03	09	ご利用事例	
02	中小企業の課題とピジョンクラウドの効果	04		顧客管理	17
03	ピジョンクラウドで実現できること	05		問い合わせ管理	18
04	ピジョンクラウドが選ばれる理由	06	10	部署別ご利用事例	19
	シンプルで直感的な管理画面	07	11	ご利用料金	20
	様々なデータに対応	08	12	よくあるご質問	21
	専任の担当者による手厚いサポート	09	13	会社概要	22
05	他社比較・Excel比較	10	14	お問い合わせ先	23
06	機能一覧	11			
07	連携・拡張性について	13			
08	ご利用のお客様の声	15			

PigeonCloud (ピジョンクラウド) について



社内のあらゆる情報を管理するデータベースをノーコードで構築。データに基づくワークフロー機能やチャート、カレンダー機能も兼ね備え、ブラウザ上で一元管理できるクラウドツールです。



その①

ノーコードでデータベースを簡単に構築可能

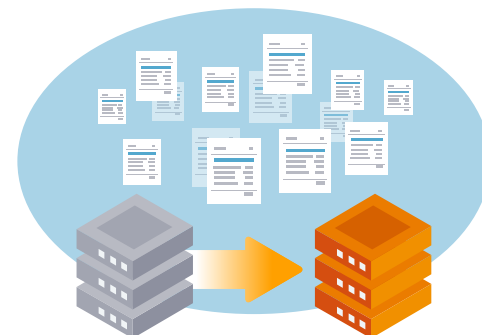
直感的に操作できるシンプルな仕様なので忙しい営業担当者やITツールに抵抗ある方でも無理せず使用可能



その②

様々な用途で使用可能

CRMやSFAの機能はもちろん、案件管理や問い合わせ管理、日報管理など幅広い業務に使用することが可能



その③

独自でデータ移行システムを開発

既存ツールから労力を欠けずに、スピーディーにデータを本サービスに移行することが可能

02 中小企業の課題とピジョンクラウドの効果



中小企業の課題

- 業務支援システム構築・運用が高ハードル
- 紙管理やExcel管理によって情報が分散されてしまう
- 経営判断に必要な情報が現場から正確かつスピーディーに得られない



PigeonCloudの効果

- 目まぐるしく変化する市場に対して**正確な情報に基づいて適正な経営判断**を下せる
- 情報共有のための会議を減らし、**コミュニケーションコストをカット**できる
- **顧客や社員の声をDB化**できるのでサービス改善や業務改善につながる
- 現場の**情報共有がスムーズ**かつ属人化を生むことなく、何処でも誰でも働ける
- **場所を問わず**優秀な人材を確保できる



03 ピジョンクラウドで実現できること



バラバラな情報を WEBデータベース化

売り上げや顧客情報などバラバラな情報をWEBデータベースとして一括で管理します。



情報をメンバーで共有

チーム全員が同じ情報を見ようになり、部署間を超えた連携がスムーズになります。



集計・分析・可視化

データからリアルタイムでチャート・集計データを表示・共有可能です。

04 ピジョンクラウドが選ばれる理由



その①

シンプルで直感的な
管理画面



その②

様々なデータに対応

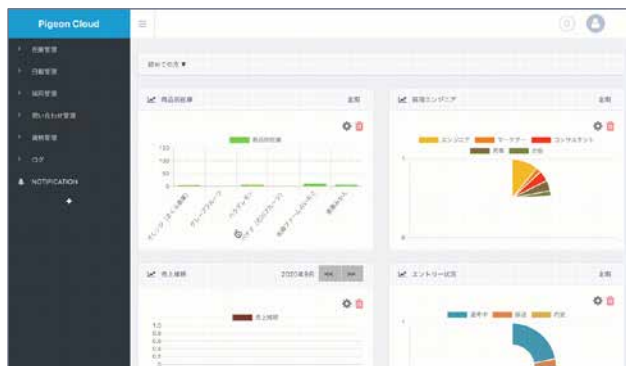


その③

専任の担当者による
手厚いサポート

04 選ばれる理由

① シンプルで直感的な管理画面

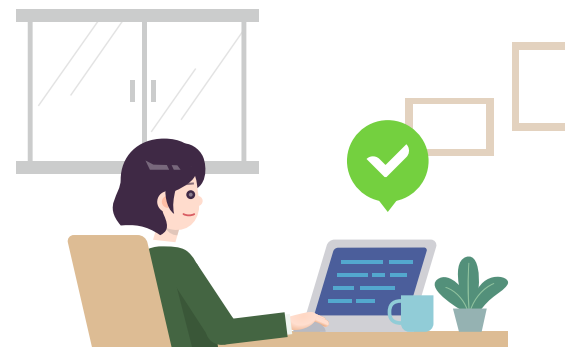


▲スマートフォン画面

◀PC画面

PigeonCloudは、シンプルな画面構成でユーザーが迷わないように設計されています。

スマートフォンなどマルチデバイスに対応しているため、外出先でタブレットやスマートフォンで閲覧といったご利用も可能です。



選ばれる理由

② 様々なデータに対応



既存のExcelからデータベースをお手軽に作成

例) Excelの場合



STEP 1

Excelからインポート

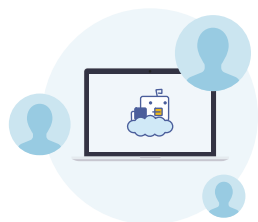
Excelからコピー&ペーストでデータベースを作成することができます。



STEP 2

一覧画面で編集

一覧画面でデータを確認、簡単に登録・変更ができます。



STEP 3

ユーザー管理で共有

共有するユーザーは個人でアカウント登録することなく必要に応じて作成できます。

情報を「形式知」として管理

文字情報、画像をはじめ様々なデータフォーマットをご用意しております。



選ばれる理由

③ 専任の担当者による手厚いサポート



初期構築段階より現行システムやExcelデータの移行を無料でサポートいたします

導入サポート

STEP 1

要望のヒアリング

- データベース化したい情報をお伺い致します。
- Excel等のサンプルのデータを確認致します。

STEP 2

サンプル環境でトライアル

- 顧客管理、問い合わせ管理、在庫管理など様々なテンプレートが用意されているので、すぐにお試しいただけます。
- ガイド動画も用意していますので、ITツールに慣れていない方でも安心して操作できます。

STEP 3

ご契約

サービスに満足頂きご契約いただいた場合、正式にアカウントを発行致します。

導入後サポート

開発者自らサポート

操作に迷ったときに使えるwebマニュアルや入門ガイドブックを完備しております。また、お気軽にslack、chatwork、zoom等で質問を受け付けております。



他社比較・Excel比較



	 PigeonCloud ビジョンクラウド	Kintone	専門システム	Excel	自社開発
機能性	○ ワークフロー・権限設定など便利機能が多数	○ 細かい便利機能が多数。掲示板のようなコミュニケーション機能も有	△ 1業務の管理だけなら便利だが、業務をまたがった連携には不向き	△ 表計算等に特化しており、少数ユーザーでデータを扱う場合は◎	◎ 自社に合ったものを構築可能
拡張性	◎ API等での他サービス連携が可能。ご要望に応じて追加開発なども柔軟に対応可能	◎ API等での他サービス連携が可能	✕ 1業務に特化しているため他に転用しづらい	△ シート・データ数が多くなると管理が大変	○ 事前にある程度設計する必要があるが、柔軟には拡張可能
コミュニケーション機能	○ データへコメント・メンションができるシンプルな機能	◎ 掲示板機能あり。コメントにたいしていいね、返信も可能	△ ついていない場合が多い	△ 簡易的なコメント機能	○ 自社に合ったものを構築可能
構築スピード	◎ 基本機能が充実しているため構築がスムーズ 要件定義まで丁寧にサポート	○ 基本的にはユーザー自身でのアプリ作成が必要	◎ 1業務の領域で良ければ比較的スムーズ	△ 構築する人に依存する	✕ システム開発には時間がかかる
移行サポートの充実	◎ 開発会社の専属担当者が直接サポートするため対応が素早く きめ細やか (slackも対応)	○ 電話・メールのサポート 又は代理店による有料サポート	△ 代理店によるサポートなので 詳細の問い合わせの際には 開発会社含めたい回しになる可能性あり	△ 構築する人に依存する	△ 構築する人に依存する
コスト最適化	○ 人数やアクセス数に合わせたプランが充実。データベース機能に特化しているため、1ユーザー単価を安価に提供可能	△ 利用ユーザー数によっては高額	△ 利用ユーザー数によっては高額	◎ Officeの使用料のみ	△ 初期構築費用はかかる

機能一覧



PigeonCloudでは、他のサービスでは有料アドオンとなってしまうような機能も基本機能として多数取り揃えています。

表示	カレンダー表示機能	一覧画面をカレンダー表示することが可能です。画像の表示可能です。
	高度なチャート機能	他のテーブルを結合し、複数のグラフを同時に1つのチャートに表示することが可能です。
	テーブルのグループ化	関連するテーブルをグループ化できるので、まとめて管理が可能です。
	権限の条件設定	IF、AND、ORを使って複雑な権限の条件設定が可能です。
	柔軟な表示レイアウト	横4列まで入力フォームを並べることが可能です。
データ関連	ルックアップ自動更新	ルックアップ設定を行うと、ルックアップ元が更新された際に自動的に値を更新します。
	高度な集計機能	他のテーブルからデータを結合して集計や、クロス集計が可能です。
	IF文など、複雑な計算式に対応	計算式の項目で30以上の関数が利用可能です。
	データに対してのコメント	データごとにコメントを付けたり、メンバー同士でメッセージのやり取りを行うことができます。該当ユーザーへ通知も可能です。
	自動採番機能	自身で決めたフォーマットでデータを採番することが可能です。(例: 2022-12-00001)
ファイル関連	帳票複数登録	請求書や納品書のPDF,Excelをデータから作成出来る帳票機能にて、1テーブルにつき複数のフォーマットを紐付け可能です。
	ファイル内テキスト検索	Word,Excel等のofficeファイルやPDFファイルをアップロードすると、中身のテキストの検索が可能です。
	PDF・画像のブラウザ上表示	添付されているPDFや画像はダウンロードしなくてもPigeonCloud上で確認可能です。
	ファイルの一括アップロード	すべてのデータに対して、ファイルを一括でアップロードすることが可能です。
入力関連	条件付き必須	別の項目の状態やユーザーによって、項目の必須を切り替えることが可能です。
	条件付き表示	Word,別の項目の状態やユーザーによって、項目の表示・非表示を切り替えることが可能です。
	公開フォーム作成機能	問い合わせフォームなどをHPなどに設置し、問い合わせがあったデータを即時PigeonCloudに追加することが可能です。
	CSVアップロード/ダウンロード	すべてのデータに対して、ファイルを一括でアップロードすることが可能です。
ワークフロー	ワークフロー(申請)機能	組織や利用ユーザーに対してワークフローの設定が可能です。組織・ユーザー毎に固定フローの切り替えを行うこともできます。
	引き上げ承認機能	急ぎの決済などで、不要な承認者をスキップして引き上げ承認を行うことができます。

機能一覧



セキュリティ	IPアドレスでのアクセス制限	社内からのアクセスのみの場合等、アクセス元のIPアドレスを全体・又は個別に設定可能です。(サブネットマスクも利用可能)
	2段階認証	2段階認証によってセキュアなログインが可能です。
	定期パスワードリセット機能	一定期間たった場合に、ユーザーにパスワードの変更を強制する設定が可能です。
	初回ログイン時 パスワード変更機能	初回ログイン時にパスワード変更を強制する機能が設定可能です。
その他	クライアント証明書	証明書をインストールした端末からのみアクセスすることが可能です。(200円 / 1ユーザー)
	通知の条件設定	特定の状態になった時に、項目に設定されているユーザー(又はメールアドレス)に通知する、という設定が可能です。
	自動バックアップ	毎日定時に7世代バックアップを行っているため、万が一の時には復旧可能です。
	更新履歴ログ機能	いつ誰が何の項目をどのように変更したかを全て自動で記録しています。
	メール送信機能 (オプション)	テーブルのデータ(顧客リスト等)に対して、メール配信リストの予約配信が可能です。(有償オプション)
	編集時ロック機能	あるユーザーがデータを編集している時に、他のユーザーは編集出来ないようにロックされる機能があります。
	通知等の送信元メールアドレスを独自設定	メールに通知時のFROMを独自のメールアドレスに変更可能です。
	ログイン時に独自利用規約表示機能	他グループ、他者にログインしてもらう際に、利用規約と同意ボタンを表示することが可能です。
	入力フォーム公開機能	ログインせずにデータを入力する公開フォームを作成可能です。必要に応じて項目を絞ることも可能です。
	アンケートメール配信機能	メール配信機能と組み合わせることにより、1メールアドレス1回答のみ可能なフォームを生成し、メールを配信することが可能です。
	ステップメール配信機能	指定した条件のメールアドレスに対して、ステップメールを設定することが可能です。
	カスタムCSS対応	カスタムCSSでページのデザイン・レイアウトを独自に変更可能です。
	メール取り込み機能	メール内容をデータベースに自動で取り込む事が可能です。
外部連携	Google SSO	Google Workspaceのアカウントでログイン可能です。
	Azure Active Directory SSO	Azure Active Directoryのアカウントでログイン可能です。

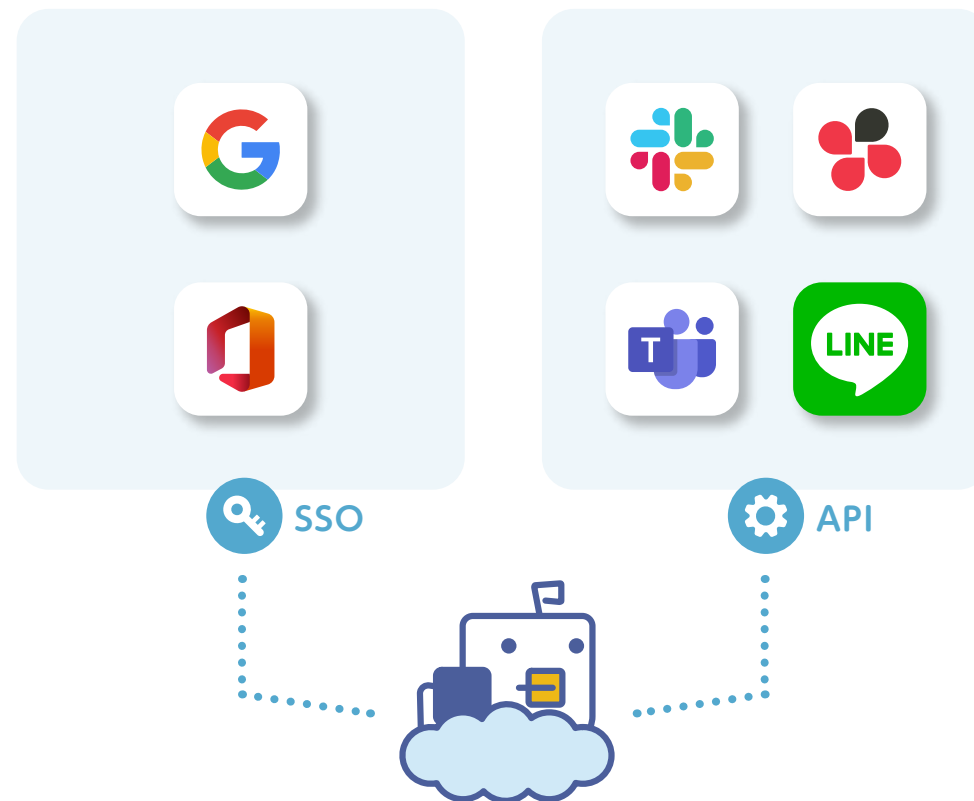
これらの機能以外にも豊富に取り揃えています。

連携・拡張性について

① 他社との連携



- Google、Office 365 でのSSO、またslack、teams、chatwork等の連携も可能。
- 他社のASP・SaaSサービスとの連携は今後も積極的に取り入れていく予定。
 - ➔ 電子帳簿・インボイス制度導入に先駆けて会計システムとの連携を視野に入れ、コストや運用定着の面でより現実的に、導入し易いサービスとして連携をしていきたいと考えています



連携・拡張性について

② 拡張性



- APIやwebhookを使った独自の拡張が顧客毎に可能
 - ➔ 自サイトとデータを連携させて複数サイトで同じ顧客管理を行う等が容易に出来るようになっています
- CSSアップロード機能により独自のデザインに変更可能
- ユーザーの要望に沿った機能拡張を毎月実施
 - ➔ 毎月のアップデートによって、幅広くご利用いただけるような汎用性も兼ね備えたツールに成長し続けています



ご利用のお客様の声①



“Excelを活かせ、ワークフローとリマインダー通知機能が採用の決め手です”

導入前の課題

車輛使用の際に必要な書類と情報を、オフィスごとに異なるPWをかけ100のExcelシートで管理していました。これらの書類の期限や証憑確認、更新等を全て手作業で行っており、非常に多くの工数がかかるため、Excelの管理を改善することが課題となっていました。

採用の決め手

車輛を使用する際の社内申請手続きがビジョンクラウドのワークフロー機能で今まで同様に活用できること。また、リマインド機能を使った確認証憑の有効期限管理は、事前に設定を行うとそれ以降は自動で該当者に通知が入ることも重要なポイントで採用の決め手となりました。

導入による効果

Excel管理の廃止によって工数が削減できました。また、車輛管理に関する内容を一元管理できるためリアルタイムで確認ができるようになり管理部門、営業部門間のやり取りが円滑になりました。今後は、管理部門の業務で使用しているExcel管理も移行しさらなる業務効率の改善に取り組んでいます。



パーソルマーケティング株式会社様

当社は1987年に消費財メーカーの販売促進を目的に事業をスタートし、2015年にパーソルグループの一員となりました。クライアント企業の営業・販売業務を支える「プロフェッショナル集団」として登録スタッフと企業の架け橋となりみなさまの豊かさの向上に貢献する企業を目指しています。

ご利用のお客様の声②



“手軽に使える画面と導入スピードが採用の決め手となりました”

導入前の課題

パートナー企業と不動産情報を共有するにあたり、短時間で構築可能かつ手軽に扱えるツールを探していました。Excelを使って簡単な検索ツールを作成したものの日々更新される情報のメンテナンス、手軽に共有できない等、運用にあたって課題が残っていました。

採用の決め手

導入にあたってPigeonCloudにデータベースの検索機能が備わっており、非常に短い期間で導入が可能なが魅力的でした。管理画面がシンプルで情報更新を手軽に行うこと、CSVによる一括更新等の機能が決め手となり採用に至りました。

導入による効果

管理画面から情報を更新すれば全てのパートナー企業が常に最新の情報を閲覧することが出来るようになりました。以前よりもスピード感をもって各企業との連携が図れています。さらに営業資料や問い合わせ先などの情報共有にも活用の幅が広がっています。



株式会社オファーズ様

株式会社オファーズ(OfaaS) (<https://ofaas.jp/>)は2018年に設立されたソフトバンク株式会社グループのオフィスコンサルティング会社で、ファシリティについての専門技術とソフトバンクの本業であるITを駆使して顧客のファシリティ一元管理を実現します。ファシリティマネジメントからオフィスの賃貸仲介コンサルティング、スマートオフィスなど事業展開をしています。

ご利用事例①

顧客管理



簡単に顧客情報や問い合わせ状況の管理! チーム共有も簡単で生産性UP!

導入前



開発部門の依頼で製品Aのセミナーを実施することに。参加リスト作成時、商談中のお客様を除いてほしいと部長に言われたけど……

問題点

- ❗ 部門ごとに顧客情報がバラバラ
- ❗ 社内IPからでしかアクセスができず、商談ステータスのアップデートが遅い
- ❗ 商品Aの商談をしてるかファイルを開かないとわからない

導入後



- ✔ フォーマットが異なるファイルも一括リスト化
- ✔ スマホからでも情報アップデートが簡単にできる
- ✔ PDFデータから情報検索できる

ご利用事例②

問い合わせ管理



Excelで行っていた問い合わせ管理をクラウドで一元管理 対応漏れや二重対応を防いで業務効率化

導入前

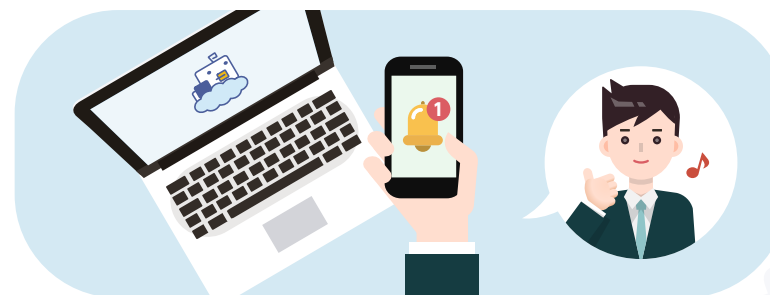


お客様からの電話を取ると、1週間前にホームページから、資料請求をしたが連絡がないというクレームだった。すぐに部署で共有している問い合わせ管理のExcelを開いてみたところ、探すのに時間がかかった上、ステータスが「架電をしたが不在」のままフォローができていない状態だった…

問題点

- ❗ 担当が変わると案件進捗の把握がしづらい
- ❗ メンバー間の情報共有が難しい
- ❗ Excel内のデータが多くなると開いて情報を見つけるまで時間がかかる

導入後

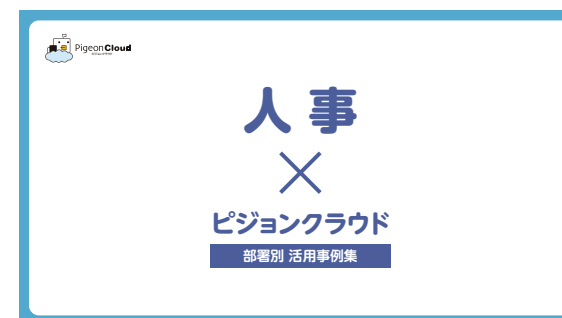
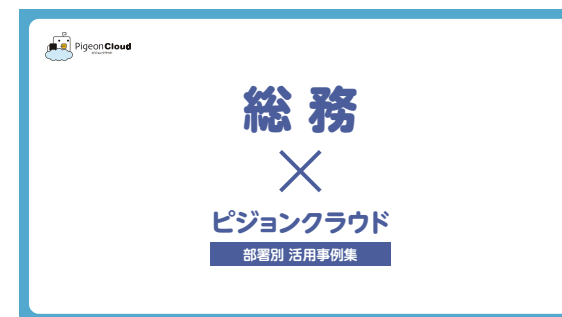


- ✔ メールなどの問い合わせを自動で担当に割り振りし二重対応が防げる
- ✔ 進捗が止まっている案件に対してメンバーへアラート通知ができるので対応漏れが防げる
- ✔ 送付した資料PDFなどをお客様に紐づけることで、PDF内にあるテキストからも情報を検索でき案件へのアクセススピードを上げられる

10 部署別ご利用事例



タイトルをクリックしていただくと、資料ダウンロードページへジャンプします。



ご利用料金



ユーザー数プラン

ユーザー数が少なめ

月額
¥1,100 / ユーザー

※最低契約ユーザー数は5ユーザーとなります。 ※5ユーザーまでは人数に関係なく¥5,500固定となります。



同時ログイン数プラン

ユーザー数が多く利用頻度が低め

月額
¥2,200 / ユーザー

※同時ログイン数プランでは、ユーザーは無制限に登録可能です。 ※5ユーザーまでは人数に関係なく¥11,000固定となります。

※表示は税抜料金です。※容量は100GBまで利用可能です。(オプションで追加可能)

よくあるご質問



Q API連携はできますか？

可能です。月額5000円/3万コールとなります。

Q Excelからデータを入れられますか？

最初にExcelからテーブルの作成・データの投入が可能です。その後の管理はCSVをダウンロード・アップロードすることが可能なので、Excelで編集も可能です。

Q レコード上限数は？

3000万件となります。(それ以上の場合は相談下さい)

Q 印刷は出来ますか？

帳票出力を活用して頂くことで、PDFやExcel出力が可能です。
また、詳細ページを直接印刷して頂く事が可能です。

Q 外部公開は出来ますか？

公開フォーム機能を使うことで、既にお持ちのwebサイトにフォームを埋め込んだり、メール配信にて1人1回答のアンケートフォームを送信することが可能です。PigeonCloud上に外部公開フォームを用意することも可能です。

その他の質問はこちら

FAQ

<https://pigeon-fw.com/#pigeon-cloud-faq>

会社概要



企業名

株式会社ロフトタル
(英語名: Loftal Co., Ltd.)

代表取締役社長

石川 傑也

所在地

〒150-0021
東京都渋谷区恵比寿西一丁目33番6号JPnoie恵比寿西1F

設立年月日

2015年9月16日

資本金

10,000,000円

事業内容

- AI・人工知能
- 画像解析
- データ分析事業
- 統計の手法を利用したデータ分析
- テキストマイニングの手法を利用したデータ分析
- 機械学習・周辺技術を使用したデータ分析・モデル生成等
- Web制作事業
- Webシステム制作
- スマートフォンアプリ制作
- データベース管理サービスの運営

お問い合わせ先



電話

050-3199-1850

メール

sales@loftal.jp

オンライン相談(日程調整)

<https://meetings.hubspot.com/loftal/1stmtg>

ビジョンクラウド



<https://pigeon-fw.com/trial>

ちょっと聞いてみたいこと・疑問に思うこと、何でもお気軽にご相談ください。

貴社のお困りごととも是非お伺いしたいです。

オンライン相談では、特にご準備は必要ありません。
15～30分程で気楽にお話できればと思います。

